

aufinity  group

Autonomous Finance.

Mehr als ein Name. Unser Antrieb.

Aufinity ist mehr als nur ein Name –
es ist unser Plan, das Zahlungsmanagement in
der Autobranche neu zu denken.

Wir verbinden tiefes Branchenwissen mit
modernster Technologie – für mehr Effizienz,
Liquidität und Wachstum.

Denn die Zukunft wartet nicht.
Und wir auch nicht.



Au • fin • ity

The logo features the word 'Aufinity' in a white, sans-serif font, split by dots into 'Au', 'fin', and 'ity'. Below each segment is a white curly bracket. Under the 'Au' bracket is the word 'Automotive'. Under the 'fin' bracket is the word 'Fintech'. Under the 'ity' bracket is the word 'Infinity'. The background is dark with abstract light-colored shapes.

Automotive

Fintech

Infinity



Autonomous Finance

Mehr als ein Claim. Eine neue Kategorie.

Autonomous Finance markiert eine **neue Ära der Finanzprozesse**. Abläufe funktionieren selbstständig, ohne manuelle Eingriffe und ohne ständige Kontrolle.

Für Autohäuser heißt das: **Zahlungen und Liquidität fließen sicher und zuverlässig im Hintergrund**. Der Fokus bleibt auf Kunden und Entscheidungen.

Der Begriff entstammt der Welt des autonomen Fahrens und schafft eine **direkte Verbindung zur Automobilbranche**. So wird das Konzept sofort verständlich, etabliert eine neue Kategorie und positioniert Afinity als deren führender Anbieter.



Unsere Vision

**Wir setzen den Standard für
autonome Finanzprozesse.**



Unsere Mission

Wir **vereinfachen, beschleunigen und automatisieren** Finanzprozesse, damit sich unsere Partner wieder **auf das Wesentliche konzentrieren** können: ihre Kunden, ihr Geschäft und ihre Ziele.



afinity  **group**
UNTERNEHMEN

bezahl  **de**
DACH
PRODUKTMARKE

afinity  **com**
INTERNATIONALE
PRODUKTMARKE

Branchenwissen als Basis. Mutige Vision als Antrieb.

Branchen-Insight: Lasse und Ulrich erkannten früh, dass die Backoffice-Prozesse im Autohaus veraltet und ineffizient sind.

Kundenfokus: Workshops mit Autohändlern zeigten enormes Potenzial für eine digitale B2B-Zahlungslösung.

Start von bezahl.de: Mit dem Ziel, das Zahlungsmanagement in der Automobilbranche neu zu definieren. Immer fokussiert auf Effizienz, Liquidität und Benutzerfreundlichkeit.

Afinity Group heute: Vom deutschen Marktführer zur europaweiten Expansion mit einer Mission: den neuen Standard setzen.



Uns war klar: Die echte Herausforderung ist größer, als Ineffizienzen zu beseitigen. Es geht darum, zu transformieren, wie in einer gesamten Branche bezahlt wird.
Ulrich & Lasse, Gründer

Unsere Erfolgsgeschichte

2018

Gründung der Aufinity Group
& Produktlaunch im
deutschen Autohandel

2019

Einführung der
Zahlungsoption
direktbezahlen

2020

Neben dem Erfolg im
Handel erobert unser
Produkt nun auch den
Service Bereich

2021

Einführung unserer
innovativen Features:
smarkasse und
Geldwäsche-Check

2025

Bezug der Offices in Rom &
Madrid und Expansion nach
Frankreich; Series C
Finanzierung beschleunigt
Wachstum.

2024

Erfolgreiche Series B
Finanzierung &
anschließender Start der
internationalen Expansion in
Italien & Spanien

2023

Series A Finanzierung
sowie Einführung unserer
digitalen Ratenzahlung &
White Label Lösung

2022

Abschluss Seed Finanzierung
sowie Launch der Features:
automatisches Mahnwesen &
Kundenkonto

Autonomous Finance: Der Standard in Europa

Zahlen, die bewegen.

2018

Gründung in Köln

185+

Fintech- und
Automotive-Experten aus über 20
Ländern an 3 Standorten

€10 Mrd.

Verwaltetes Plattformvolumen in
den letzten 12 Monaten

1.800+

Autohäuser vertrauen uns
bereits

#14

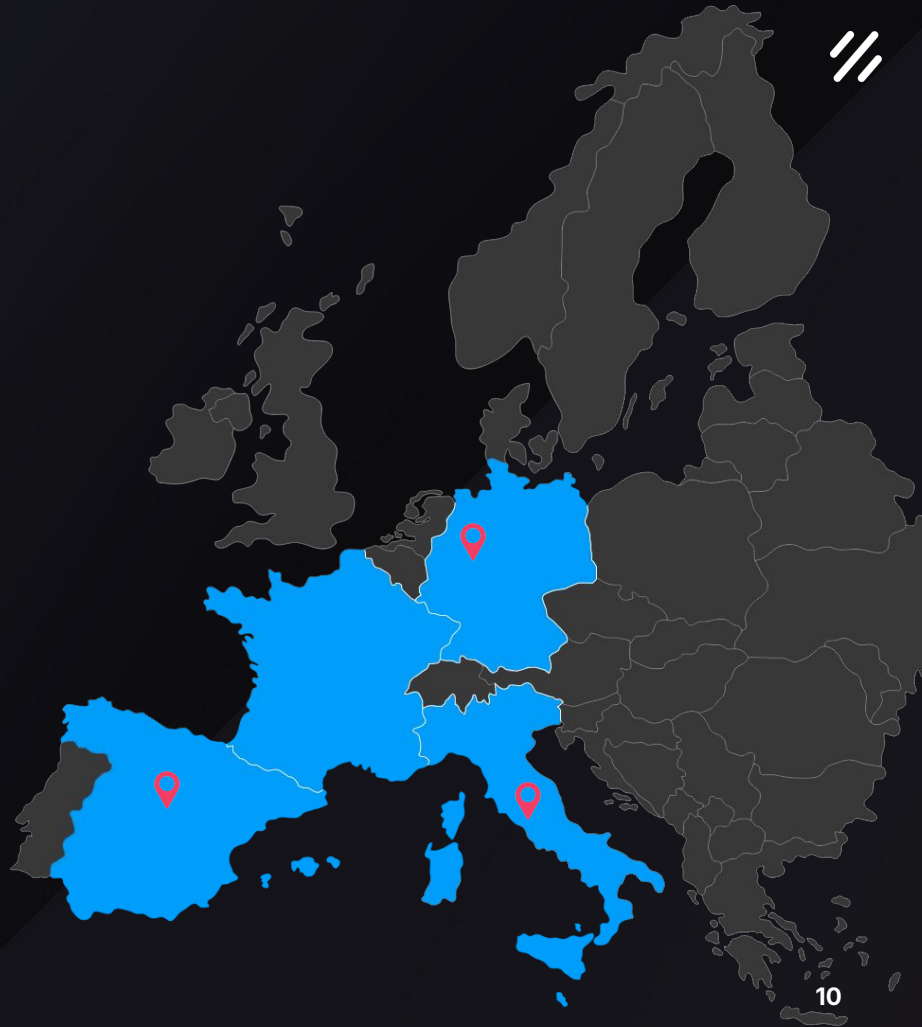
Der am schnellsten
wachsenden Fintechs in
DACH & CEE

↑70%

Durchschnittliche manuelle
Zeitersparnis pro Transaktion

Den Wandel in Europa lenken

Von unserer Zentrale in Köln bis zu unseren neuen Standorten in Madrid und Rom - wir bauen eine starke europäische Präsenz auf, um Innovation voranzutreiben, nah bei unseren Partnern zu sein und das Zahlungsmanagement in der Automobilbranche neu zu definieren.



Führung mit Leidenschaft. Gestärkt durch Branchenexperten.



CO-FOUNDER & C-LEVEL



Lasse Diener

Co-Founder &
CEO



Ulrich Schmidt

Co-Founder &
CPTO



Markus Wolf

CFO

BEIRAT VON AUTOMOTIVE & FINTECH EXPERTEN



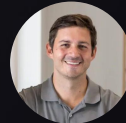
Michael Hock

Motive Ventures
Finleap - Holtzbrinck Digital



Kai Siersleben

Copart
ControlExpert - AutOnline



Aris Xenofontos

Seaya Ventures
Santander Ventures - JP Morgan



David Parry-Jones

Microsoft,
VMware, Twilio, DeepL



Marc Werner

Wessel Management

Führung mit Leidenschaft. Gestärkt durch Branchenexperten.



BRANCHENFÜHRER ALS GESELLSCHAFTER

MOTIVE VENTURES

Der Frühphasen-Investor von Motive Partners, der sich auf Fintech-Innovationen von Pre-Seed bis Series A in Europa und Nordamerika konzentriert.

PayPal Ventures

Die globale Corporate-Venture Einheit von PayPal, die in wachstumsstarke Fintech- und Commerce-Lösungen mit strategischer Bedeutung investiert.

SEAYA

Führender europäischer VC aus Madrid, der in technologiegetriebene Startups mit globalem Wachstumspotenzial investiert.



WALTER VENTURES

Europa-fokussierter VC der Walter Group, der transformative B2B Software mit langfristiger Unterstützung und internationaler Reichweite fördert.



BLACKFIN CAPITAL PARTNERS

Eine europäische Investmentfirma, die die am schnellsten wachsenden Fintech- und Insurtech-Unternehmen von Series A bis C unterstützt.



“

Die Afinity Group hat mit der Payment Plattform bezahl.de einen echten Schmerz im Automotive-Umfeld gelöst und enormes Wachstumspotenzial entdeckt.

Die exzellente Verknüpfung von Payment und Automotive-Know-how im Team und Shareholder-Kreis schafft die optimale Grundlage für eine große Erfolgsstory.

Michael Hock
Co-Founder & General Partner von Motive Ventures

Anerkannt & Bereit

Einige unserer
Auszeichnungen

\sifted/
DACH & CEE 100
THE FASTEST-GROWING STARTUPS IN 2025



50 | **Technology Fast 50**
2023
.....
Deloitte.

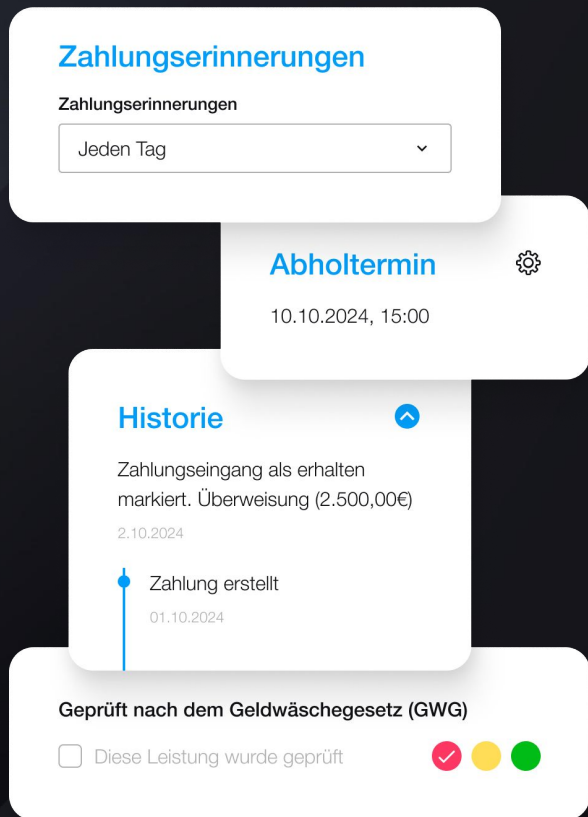
\sifted/
250
EUROPE'S FASTEST-GROWING
STARTUPS IN 2024

500 | **Technology Fast 500**
2023 EMEA WINNER
Deloitte.

Case Study

Jetzt herunterladen





Portfolio

Immer integriert:

Automatisierte Zahlungseinladungen - Digitale Einladungen, die bei Fälligkeit einer Forderung versendet werden, steigern die Effizienz und reduzieren manuellen Aufwand.

Multi-Channel Zahlungsoptionen - Kunden können aus verschiedenen Zahlungsmöglichkeiten wählen und profitieren so von Flexibilität und Komfort.

Echtzeit Zahlungsstatus - Bietet volle Transparenz über den Zahlungsstatus aller Forderungen für alle Beteiligten.

Nahtlose Integration mit ERP-Systemen - Sorgt für eine 100 % korrekte Zuordnung der Transaktionsdaten in bestehende Finanzsysteme und eliminiert manuelle Fehler. Die Plattform kann auch ohne Systemintegration genutzt werden.

Add-ons

Geldwäscheprävention – Automatisierte Abgleichung der Daten zwischen Vertragspartnern und Zahlungssendern, sodass sich Unternehmen nur auf verdächtige Transaktionen konzentrieren müssen.

Digitale Ratenzahlung – Flexible Zahlungsoption, die Kunden die Bezahlung in Raten ermöglicht und komplett in die Plattform integriert ist.

Smartkasse – Intuitives Self-Service-Terminal mit verschiedenen Zahlungsmethoden, das Wartezeiten verkürzt und Backoffice-Prozesse optimiert.

White-Label Lösung – Eine Plattformversion, die individuell gestaltet und an die Corporate Identity von Händlern oder OEMs angepasst werden kann.

Automatisiertes Mahnwesen – Effiziente Verwaltung überfälliger Zahlungen, reduziert manuellen Aufwand und verbessert den Cashflow mit der Option, Daten direkt an einen renommierten Inkassodienstleister zu übermitteln.



124-ATJ-LMN-789

DriveWorks GmbH

Autobahnallee 5, 12345, Turbo City, Deutschland



123-FCC-KIH-765

Urban Motors GmbH

Motorstraße 9, 56789, Motorville, Deutschland



122-FCV-KIZ-764

TurboTech GmbH

Hauptplatz 10, 67890, Technopolis, Deutschland



Geprüft nach dem Geldwäschegesetz (GWG)



Diese Leistung wurde geprüft



Problem und Lösung

Manuelle Prozesse der Vergangenheit



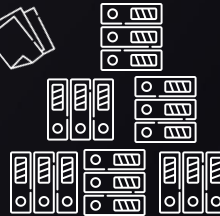
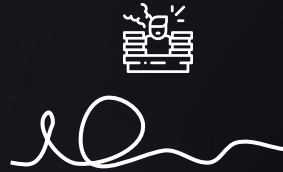
Rechnungen

Papier-Rechnungen und manuelle Prozesse bei offenen Forderungen



Zahlung

Veraltete Zahlungsprozesse kombiniert mit altmodischen Zahlungsmethoden (Überweisung, Bargeld, Kassensysteme)



Kommunikation

Manuelle Statusabfragen via Excel und Telefon bei der Buchhaltung, während Kunden im Unklaren über den Zahlungsstatus sind.



Buchhaltung

Fehler bei der Zuordnung eingehender Zahlungen führen zu manuellen Buchungen und Mehraufwand in der Buchhaltung.

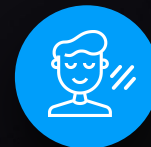


20+ Minuten Aufwand je Transaktion



Kundenerwartungen an Zahlungsprozess und Transparenz werden nicht erfüllt.

Ganzheitliches Zahlungsmanagement & smarte Automatisierung



• ERP Integration

• API Integration

• Zahlungseinladung

• Echtzeit-Zahlung

• Geldwäscheprävention

• Live Dashboard

• Automatisiertes
Mahnwesen

• Big Data

• Embedded Finance

Digitale Rechnungen Einfache Bezahlung

Automatischer Datentransfer aus vorhandenen Systemen an bezahl.de für digitale Zahlungsaufforderungen

Modernster Zahlungsprozess mit Multichannel-Zahlungsmethoden

Live Kommunikation

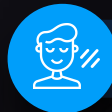
Transparenz in Echtzeit über alle offenen Forderungen und Zahlungsstände für alle Beteiligten und Systeme

100% Verbuchung

Innovative Abgleichtechnik für präzise Daten und automatisierte Buchungen in Buchhaltung und ERP



Signifikante Zeitersparnis



Herausragende Kundenzufriedenheit

SYSTEME VERBINDEN

Nahtlose & integrierte Lösung für ein vernetztes Ökosystem

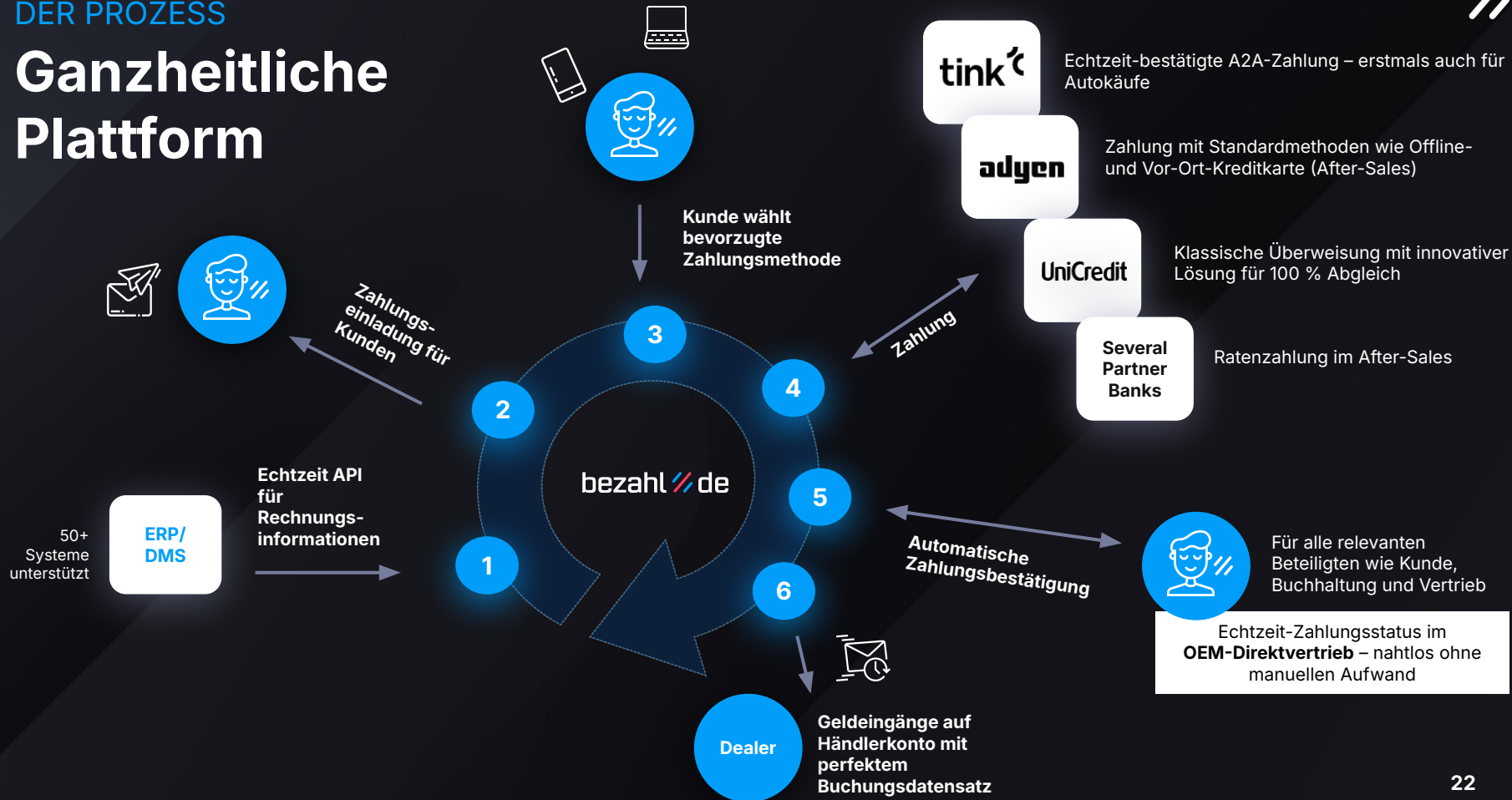
Wir stärken die europäische Automobilbranche mit einer voll integrierten Zahlungslösung, die alle Beteiligten verbindet - von OEMs und Händlern bis zu Kunden und Banken. Durch die Digitalisierung und Automatisierung des Zahlungsprozesses schaffen wir ein nahtloses Erlebnis, das Effizienz, Liquidität und Transparenz vorantreibt. Das Ergebnis: weniger Komplexität, schnellere Transaktionen und eine Infrastruktur für Mobilität, die bereit ist für die Herausforderungen von heute und morgen.

Viele weitere Systemintegrationen

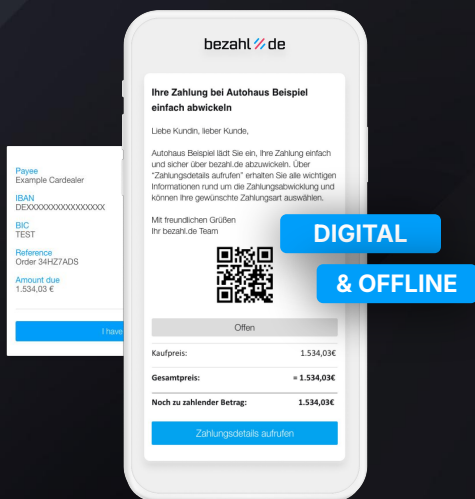


So machen
wir's möglich

Ganzheitliche Plattform



Die Zukunft der Zahlungen: Jederzeit. Überall. Voll transparent.



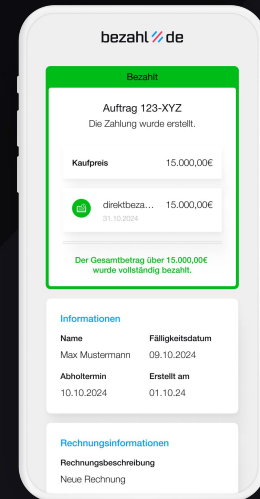
Zahlungsaufforderung

Kundenorientierte "Zahlungseinladung" via E-Mail und/oder Dokument mit QR-Code.



Multi-Channel Zahlungsoptionen

Einfache und schnelle Zahlung ohne Registrierung und mit vielfältigen Zahlungsmethoden.



Echtzeit-Zahlungsstatus

100% Abgleich für die Buchhaltung und transparenter Zahlungsstatus für alle Beteiligten in Echtzeit.

Multi-Channel Zahlungsoptionen: Für maximale Flexibilität und Bequemlichkeit



Smartkasse

Stationäres
Self-Service-Terminal mit
vielen Zahlungsoptionen



Banküberweisung

Einfach und sicher mit klaren
Zahlungsreferenzen für eine
reibungslose Abwicklung.



Kartenzahlung

Mit allen gängigen
internationalen Debit- und
Kreditkarten



Lastschrift

Automatische Zahlungen
direkt vom Bankkonto
des Kunden



Bargeld

Bargeldtransaktionen
werden bei Bedarf
nahtlos unterstützt

Multi-Channel Zahlungsoptionen: Für maximale Flexibilität und Bequemlichkeit



direktbezahlen

Sichere Online-
Überweisungen bis zu
50.000 € - kostenlos und
in Echtzeit



Digitale Ratenzahlung

Kunden können ihre
Service-Rechnung in
Deutschland flexibel in 3
bis 24 Raten bezahlen



Apple & Google Pay

Kontaktloses mobiles Bezahlen
– schnell, sicher und einfach per
Smartphone oder Smartwatch



Klarna

Ratenzahlungsoption für **Italien und Spanien**, mit der Kunden ihre
Rechnungen in 3 Zahlungen
begleichen können



PayPal

Schnelle, bequeme und
sichere Online-Zahlungen
über das PayPal-Netzwerk

Warum es funktioniert

“

Mit bezahl.de konnten wir die Forderungs- und Zahlungsprozesse so standardisieren, dass wir deutlich schneller bezahlt werden, ohne Mehraufwand im Backoffice.

Das sorgt im Sales für eine frühere Auslöse der Kapitallinien und eine geringere Zinslast sowie im Service für weniger offene Posten und Personaleinsatz. 100% Empfehlung!

Markus Bichowski
Kaufmännischer Leitung Autohaus Becker-Tiemann

aufinity  group





Mehrwerte für den Erfolg unserer Kunden



Schnellere Liquidität

Dank des einfachen Prozesses bezahlen Kunden ihre Rechnungen schneller



Volle Transparenz

Wir schaffen volle Transparenz im Zahlungsprozess für alle Beteiligten



Weniger Aufwand

Unsere Plattform verwaltet automatisch 100 % aller Forderungen und Zahlungen



Zahlt sich aus

Durch bessere Abläufe, geringere Gebühren und Provisionen bei Ratenverträgen



Vereinfachte Prozesse

Wir automatisieren und vereinfachen den gesamten Prozess von der Zahlungserinnerung bis zur Buchhaltung



Kundenzufriedenheit

Moderne Zahlungserfahrung für Kunden durch Multi-Channel Zahlungsoptionen

Verlässliche Stimmen: Kunden & Partner



“



AUTOLEVY

Früher war der Zahlungsprozess mit vielen Zwischenschritten verbunden – heute ist er einfach und schnell. Gerade in der Räderwechsel-Saison, wenn's richtig rundgeht, merken wir, wie sehr bezahl.de uns den Rücken freihält.

Filialeiter/ Projektverantwortlicher bei Levy Motor Copany

“



BOBRINK

bezahl.de ist ein super Unternehmen, was uns sehr weitergeholfen hat, digitaler zu werden. Dementsprechend würde ich auch jedem Partner, jedem Händler, jedem Unternehmen empfehlen, bezahl.de zu nutzen

Jasmin König, Buchhaltungsleitung Bobrink Gruppe

“



bezahl.de setzt den neuen Standard für Zahlungsmanagement im Automobilhandel.

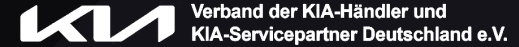
Alexander Sauer-Wagner, Vorstandsvorsitzender & Geschäftsführer des VW & Audi Partnerverbands



Mit dem Markt entwickelt. Durch Partnerschaften gestärkt. Von Zusammenarbeit angetrieben.

Wir arbeiten mit zahlreichen Systemen, Branchenverbänden und Autohäusern zusammen. Dieses breite Netzwerk ermöglicht nahtlose Integrationen und gemeinsame Produktentwicklungen in enger Partnerschaft mit dem Markt.

Europaweite Handelsverbände



European Dealer Council



Commercial
Vehicles



Viele weitere Handelsverbände

Europaweite Systemintegrationen



T Systems



**R CARDIS
REYNOLDS**

Claris.net

SEG
System-EDV
und Organisations-
gesellschaft mbH

COMDO
Communication & Doing

eK evoKalk

evosec

**LOCO
SOFT**



GeNesys
Autohaus Software

PROCAR
ein Unternehmen der Imaweb

two

keyloop™

incadea

nextlane

Quiter

Viele weitere Systemintegrationen

Europaweite Autohaus-Partner



RRG Retail
Renault Group

GRAF HARDENBERG
BEGEISTERT FÜR MOBILITÄT

AUTOLEVY

AUTOHAUS **Liebe** GRUPPE **70**
1954 2024

STERNAUTO
RUSS&JANOT Sternagel

 **clicars**

Glinicke
einfach mobil

BERESA

TRIVELLATO®


AHAG
Group

Nord-Ostsee Automobile
Lust auf Leistung

ocasionplus.com

 **AUTOINDUSTRIALE**
mobility group


SCHERER

| autohaus
Becker-Tiemann

AVEMO 

LUEG.

WELLER

Viele weitere Autohäuser

Get in touch!



Press

Larissa Marschewski

Head of Marketing & Communication

communicate@aufinity.com



Sales Germany

Johannes Wolff

Country Head Sales DACH

johannes.wolff@aufinity.com



www.bezahl.de

